

Yes!

現代企業管理高級證書

Advanced Certificate in
Modern Business and Talent Management

課程介紹



www.mrsales.com.hk

Knowledge

knowl·edge *n.*

1. The information and facts
gained through education,
time and experience.

主辦機構


香港銷售學會
HONG KONG SALES ASSOCIATION



現代企業管理高級證書

Advanced Certificate in Modern Business and Talent Management



前言

企業管理和技巧是現代管理人或知識工作者必要的技能，擁有優秀的管理技巧和智慧，是希望晉升為企業管理階層的必要條件，在工作生涯的旅程中，我們必然有一半機會在未來的日子裡，需要擔任管理和督導的工作，而我們個人的管理能力之高低，與我們事業上的成就和生活質素，有莫大的直接關係。

- ✓ 根據非正式統計，在每 50 個正在擔任督導或管理工作的人士當中，只有 1 個曾經接受過有關有效管理的培訓。
- ✓ 而每 100 個擔任督導或管理工作的人，只有 1 個管理人真正擁有良好的自我管理和督導管理技巧。

課程設計

本課程是專為將會或正在負責於管理或督導工作的在職人士而設計，課程以現代和經典管理學說為基礎，內容包括人員督導管理和企業管理為主，並透過現行不同行業和工作間遇到的管理問題作出探討和討論，務求達至活學活用，實際與理論並重。



課程內容

單元 1：管理學 (10hrs)

- 何謂“管理”？
- 管理學的發展和現代管理策略
- 管理哲學
- 管理的科學和藝術
- 管理技巧和方法
- 管理學的流程和功能
- 有效計劃
- 現代管理學說與理論

開課日期：25/10/2010

單元 2：督導管理 (10hrs)

- 管理人的角色 (經理·領袖·教練)
- 有效及現代的激勵理論
- 授權和領導
- 時間管理
- 管理心理學
- 如何令員工「自動波」地工作
- 如何有效提升士氣和員工潛能
- 有效溝通的方法

開課日期：25/11/2010

單元 3：組織行為 (10hrs)

- 組織行為與管理
- 現代組織理論
- 知識管理 (Knowledge Management)
- 管理及組織文化 (Management Culture)
- 組織形態
- 有效團隊的特質
- 建立團隊

開課日期：30/12/2010

單元 4：銷售策略管理 (10hrs)

- 銷售管理的 5 大管理概念
- 銷售人力管理
- 銷售策略管理
- 銷售自動化 (SAT)
- 銷售招聘
- 有效銷售人員督導管理
- 銷售管理人的角色

開課日期：17/2/2011

單元 5：人力資源管理策略 (10hrs)

- 招聘與甄選
- 培訓及發展
- 員工忠誠度管理
- 策略性人力資源管理
- 高效回饋系統及評核
(Effective Reward System and Appraisal)
- 人才管理
(Talent Management)

開課日期：24/3/2011

單元 6：企業策略與管理 (10hrs)

- 槓桿營銷學
- 企業策略
- 競爭策略 (On Competition)
- 藍海策略 (Blue Ocean Strategy)
- 企業策略管理：個案研究
- 企業發展管理

開課日期：5/5/2011

入學資格：

- 1) 年滿 21 歲；及
- 2) 擁有 3 年以上工作經驗 或 需從事有關工作。

課程導師：

分別為香港銷售學會的首席培訓師及首席管理顧問，擁有超過 15 年企業管理學的研究和豐富個人實戰經驗，對銷售、市場推廣、管理、企業策略、心理學、哲學、談判、成功學和等等均有深入研究及認識。是少數理論與實戰經驗並重的培訓導師，他經常擔當〔企業顧問〕、〔教練〕，亦經常獲不同機構的邀請，於兩岸三地進行顧問及培訓工作。

現代管理策略

提升競爭能力





頒發證書

- i) 參加單元 1 至 6 學員：出席率達 75 %；並能通過畢業考試。學員可獲本會頒發 [現代企業管理高級證書 - Advanced Certificate in Modern Business and Talent Management]。
- ii) 單元 1 至 6 個別單元的參加者，出席率達 100%；亦可獲報讀培訓單元的出席證書。

課程詳情

日期：

單元一：2010 年 10 月 21 日至 2010 年 11 月 18 日 (逢星期四)

11 月 4 日除外

單元二：2010 年 11 月 25 日至 2011 年 12 月 16 日 (逢星期四)

單元三：2010 年 12 月 30 日至 2011 年 1 月 20 日 (逢星期四)

單元四：2011 年 2 月 17 日至 2011 年 3 月 10 日 (逢星期四)

單元五：2011 年 3 月 24 日至 2011 年 4 月 14 日 (逢星期四)

單元六：2011 年 5 月 5 日至 2011 年 5 月 26 日 (逢星期四)

時間：7:30pm 至 10:00pm

堂數：每單元 4 堂 (共 10 小時)

六個單元共 24 堂 (共 60 小時)

學費：每個單元 \$1,500

完整課程 (單元 1 至 6)：\$ 7,800

優惠：1. 會員優惠

每個單元減 \$100

完整課程 (單元 1 至 6) 減 \$600

2. 早鳥優惠：(於開課一個月前付款)

每個單元減 \$100

完整課程 (單元 1 至 6) 減 \$600

報名及查詢

電話：2301 9938 / 2300 1880

電郵：info@mrsales.com.hk

網址：www.mrsales.com.hk

付款方法

1. 網上信用咭付款 (詳情請瀏覽本會網站 www.mrsales.com.hk)



2. 轉帳：

HONG KONG SALES ASSOCIATION 之恒生銀行戶口號碼：228-274627-001

* 轉帳者或入數者注意：請在銀行存款單上寫上閣下之姓名，並傳真至 2301 9939

3. 郵寄支票：

支票抬頭：HONG KONG SALES ASSOCIATION LIMITED 或 香港銷售學會有限公司

* 郵寄地址：油麻地碧街 38 號 協群商業大廈 6 樓 601 室 「香港銷售學會」收

4. 現金：閣下可親臨本會課程部以現金繳付課程費用