

Yes!

現代戰略市場學證書

Certificate in Modern Tactical Marketing



www.mrsales.com.hk

合作機構



Hong Kong Institute of Sales
and Marketing Management
香港銷售及市場學會

主辦機構





1) Profit

2) Market Share



現代戰略市場學證書

Certificate in Modern Tactical Marketing

BizCore
核心智慧商業學院
Institute of
Core Business Wisdom



前言

市場學 (Marketing) 是許多知識工作者或企業管理人必須具備的專業知識，掌握市場學的專業知識和最新智慧，能夠有效增加個人的競爭力和工作彈性，市務工作的技能和知識對於在企業內工作或創業均十分有用和有效。

課程設計

本課程的課程設計和教授形式，主要以實用性和有效性高的市場學概念作為骨幹，輔以大量日常生活例子和具啟發性的討論或練習，幫助學員能快速掌握市場學 (Marketing) 學問的精髓和知識，並能學以致用，成為市場工作上的專業人員。

課程內容

單元一：現代市場學概念和理論 (12 小時)

- 何謂“市場學 Marketing”
- 5Ps、4Cs、典型市場策略、建立市場計劃
- STP 市場策略過程
- 定位策略(Positioning)
- 市場哲學概論
- 何謂“Functional Marketing 功能性行銷”
- 消費者行為及顧客消費心理
- 市場策略(Stratgy)與戰術(Tactic)的運用
- 市場調查(Marketing Research)

學費：\$1,800

開課日期：2010 年 11 月 17 日

單元三：品牌建立與戰略管理 (12 小時)

- 策略品牌管理
- 建立品牌的策略和步驟
- 4 大建立品牌的原素
(Brand Identity, Vision, Value, Experience)
- “無中生有”的品牌建立策略和步驟
- 如何建立品牌態度與型態
- 公司品牌(Company Brand)與產品品牌
(Product Brand)
- 伸延品牌：發展子品牌的高效戰略
- 失敗的品牌戰術
- 世界與本地個案：研究討論

學費：\$1,800

開課日期：2011 年 2 月 16 日

單元二：現代戰略市場策略 (12 小時)

- 面對產品生命週期的處理方法
- 如何有效提升產品的核心競爭力和價值
- 情感行銷(Emotional Marketing)
- 觀感(Perception)與認知(Cognitive)
- 定價策略(Price Strategy)
- 消費者滿意度(Customer Satisfaction)
- CRM 顧客關係管理
(Customer Relationship Management)
- 如何提升顧客忠誠度(Customer Loyalty)
- 線上行銷(Online Marketing)
- SEO, SSM, Ecommerce

學費：\$1,800

開課日期：2010 年 12 月 22 日

單元四：現代廣告學：概念與文字策略創作 (12 小時)

- 廣告策略與管理
- 廣告中的文字創作
- 具體概念化成實體廣告
- 製作具震撼力的平面廣告
- 製造具購買力的觀感
- 實用市場心理學
- 如何深入消費者的潛意識
- 在廣告中，“落藥”推銷的技巧
- 廣告(Advertising)與公共關係(Public Relation)

學費：\$1,800

開課日期：2011 年 3 月 23 日

頒發證書

- 完成整個課程共四個單元，將可獲“香港銷售學會”與“香港銷售及市務學會”頒發「專業市場學策略高級證書」
- 完成單元(一、二及四)，將可獲“香港銷售學會”與“香港銷售及市務學會”頒發「市場學與營銷人員證書」
- 學員須符合以下要求，方可獲頒以上證書：
 - 1) 超過 75%課堂出席率；和
 - 2) 通過考試，並取得合格

課程詳情



上課日期：

單元一：2010年11月17日至2010年12月8日（逢星期三）

單元二：2010年12月22日至2011年1月12日（逢星期三）

單元三：2011年2月16日至2011年3月9日（逢星期三）

單元四：2011年3月23日至2011年4月13日（逢星期三）

上課時間：7:15pm – 10:15pm

堂數：每單元4堂（共12小時）

四個單元共16堂（共48小時）

學費：每個單元\$1,800

（單元一至單元四）\$6,000 共四個單元

優惠：1. 會員優惠

每個單元減\$200

完整課程（單元一至單元四）減\$300

2. 早鳥優惠（於開課一個月前付款）

每個單元減\$150

完整課程（單元一至單元四）減\$300

報名及查詢

電話：2301 9938 / 2300 1880

電郵：info@mrsales.com.hk

網址：www.mrsales.com.hk

付款方法

1. 網上信用咭付款（詳情請瀏覽本會網站 www.mrsales.com.hk）



2. 轉帳:

HONG KONG SALES ASSOCIATION 之恒生銀行戶口號碼：228-274627-001

* 轉帳者或數者注意：請在銀行存款單上寫上閣下之姓名，並傳真至 2301 9939

3. 郵寄支票:

支票抬頭：HONG KONG SALES ASSOCIATION LIMITED 或 香港銷售學會有限公司

* 郵寄地址：油麻地碧街38號 協群商業大廈6樓601室「香港銷售學會」收

4. 現金：閣下可親臨本會課程部以現金繳付課程費用